

WIR SUCHEN DICH!

Key-Account Manager Pharma (m/w/d)

Die canna.sales GmbH ist ein innovatives Vertriebsunternehmen im Bereich Medizinisches Cannabis. Unser Fokus gilt konsequent unseren Kunden: Den Patienten, Ärzten, Apotheken und Kostenträgern. Die canna.sales GmbH ist Teil der SynBiotic SE, dem größten börsennotierten Cannabis-Unternehmen in Europa.

DEINE AUFGABEN:

- Du berätst und betreust Apotheken, Meinungsbildner und Schlüsselkunden in einer definierten Vertriebsregion in Wohnortnähe
- Du übernimmst Verantwortung für die Vertriebsergebnisse in Deiner Region
- Du verstehst Dich als Partner und Problemlöser Deiner Kunden
- Du kennst die regionalen Netzwerke, die Markt- und Wettbewerbssituation in Deinem Vertriebsgebiet

DEIN PROFIL:

- Du verhandelst leidenschaftlich und überzeugst
- Du bist mitreißend und gewinnst
- Du bist kundenorientiert und kommunizierst professionell
- Du erfüllst die fachlichen Voraussetzungen und bist Geprüfter Pharmareferent nach § 75 (2) AMG, hast eine Approbation als Apotheker oder ein naturwissenschaftliches Studium / PTA, MTA, CTA, BTA etc.

DICH ERWARTET:

- Ein sympathisches, ehrgeiziges Team und einzigartige Kollegen
- Intensive Einarbeitung, aktive laufende Unterstützung und spannende Karriereperspektiven
- Firmen PKW (auch zur Privatnutzung)
- Moderne IT-Ausstattung
- Sicherheit (unbefristetes Arbeitsverhältnis, finanzielle Solidität)
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und attraktive erfolgsorientierte Vergütung

**Du fühlst Dich angesprochen?
Dann freuen wir uns auf Dich!**

Deine Kontaktaufnahme unter
bewerbung@canna-sales.de
oder 0611 51 01 47 71

canna.sales GmbH

Langgasse 36 | 65183 Wiesbaden
0611 51 01 47 71
welcome@canna-sales.de
www.canna-sales.de